

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	◆◆Aircraft Trader◆世界中に顧客を持つ航空機専門商社◆株式会社ITCアエロリーシング◆
企業名	株式会社ITCアエロリーシング
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - 法人営業 営業 - 海外担当営業
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【所属】 Aircraft Sales</p> <p>【採用背景】 組織拡大に伴う増員</p> <p>【概要】 トレーダー、特に航空機販売責任者が効率的に取引を実現できるよう支援します。 顧客満足度を重視し、販売機会を創出します。</p> <p>【業務詳細】 ◇マーケティング全般とマーケティング資料の作成に取り組みます。 ◇航空機の検査・評価業務を民間企業と連携して支援 資産管理チーム。 ◇プロジェクトの管理や各部門との連携を行います。 ◇スーパーバイザーのアドバイスを受けながら商業条件を交渉します。 ◇各種オンライン評価ツール、データベース、マーケティングサイトの活用。 ◇その他上記に付随する業務。</p>
企業について(社風など)	<p>■航空機専門商社・リース会社の草分け的存在。 国内外の運航会社/投資家向けに航空機のリース、売買等を行っています。</p> <p>■航空機事業コンサルティングやPJ管理サービス等も行い、国内大手航空会社/大手銀行/有識者等国内外へ提供実績あり</p> <p>【受動喫煙防止の為の措置】 原則屋内禁煙</p>
勤務時間	09:00～18:00（所定労働時間8時間） 【休憩】60分 【備考】固定残業代の相当時間：35.0時間/月
応募条件	<p>【資格要件】 ◇営業経験豊富な方。 ◇PCスキル（Excel、PowerPoint、Wordなど）が得意な方。 ◇航空業界や航空機に純粋に興味がある方。</p> <p>【語学力】 流暢な英語（少なくともビジネス英語レベル）</p> <p>【求める人物像】 ◇高いコミュニケーション能力とチームプレイヤー。 ◇リーダーシップのある方。 ◇ポジティブな方。 ◇論理的思考に優れた方。 ◇海外在住のご経験があれば尚可。 ◇細かいところまで気を配れる方。 ◇多趣味な方。</p>
英語能力	流暢（TOEIC 865点以上）
年 収	経験と能力に基づく
給与に関する説明	<p>【社会保険】 健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険</p> <p>【諸手当】 通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）</p>
休 日	◇完全週休二日制（土・日・祝） ◇夏期：5日（有給使用） ◇年末年始：5日 ◇有給休暇：10～20日（入社時に按分付与） ※年間休日：120日

契約期間	正社員 ※試用期間：6ヶ月
最寄り駅	東京メトロ 日比谷線：茅場町駅 徒歩4分 JR 京葉線：八丁堀駅 徒歩5分/茅場町駅 徒歩5分