求人情報

企業コード:40929 ジョブコード:20240324-041-01-002

マネージャーレベル

ポジション名	【クライアントパートナー/組織コンサル営業】リモートワーク可能/年休126日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート(リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	フランクリン・コヴィー・ジャパン(株)
掲載開始・更新	2024-05-16 / 2024-05-16
職種	営業 - その他
業種	教育・学校
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	【概要】世界的ベストセラー「7つの習慣」等に基づく各研修・セミナーの営業をお任せ。【詳細】"クライアントパートナー"として、企業の経営者や人材開発/教育担当者との対話から、組織・経営・人事課題の解決 の解決に向けて、1-2日のセミナーから複数年にわたるプロジェクトやコンサルテーションの提案を行って頂きます。主なクライアントは、金融/IT/製薬メーカーなどの大手企業。海外案件も多く、英語を活かしキャリアアップができます。【目標】1年で2,500万円、続けて5,000万円、7,500万円、1億円とランクアップします。影響力の大きな仕事に裁量持って携わることができます。
企業について(社風など)	■「7つの習慣」等、様々なコンテンツによる企業向け研修企画及び実施。 従業員数 50名
応募条件	【いずれも必須】■法人営業経験 ■外資系企業にてコンサルタントとしての経験と成果 【求める人物像】■組織人材開発への関心がある方 ■キャリアビジョンと弊社のビジョンへの相関がある方 ■『7つの習慣』の 実践への意欲 ■セルフマネジメントや目標達成の為に行動できる方 【商材について】『7つの習慣』『スピード・オブ・トラスト』『実行の4 つの規律』等世界的に評価されているコンテンツが多数。 【魅力】世界各国の言語 に翻訳されているブログラムのため、ボーダーレスなソリューション提案が可能です。中長期的な研修支援に注力しており、一度切りのご提案ではなく、長期的な課題解決にアプローチできます。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢(日本語能力試験1級又はN1)
年 収	日本・円 450万円 ~ 650万円
休日	年間休日 126日
契約期間	正社員

Copyright © Human Global Talent Co., Ltd. All rights reserved.