

求人情報

企業コード:85593 ジョブコード:20240322-169-01-007

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】海外との懸け橋になれる業務にチャレンジ/大手顧客との取引多数
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	カシュー(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>複数のマーケットにて高シェアを誇る塗料メーカーの当社にて海外営業をお任せします。入社後は、既存顧客のフォローをメインで担当頂きます。フォローする体制は十分あり、異業界出身の方も歓迎です。</p> <p>【営業の流れ(一例)】 客訪問&amp;コンタクト→見本及びプロジェクト受理→当社にて該当製品を準備（調色・サンプル）→客先にて塗装トライ→塗装品のユーザー承認</p> <p>【商材】 大手携帯電話・PC・IT等、多岐にわたる製品使用される塗料</p> <p>【顧客】 海外：塗装ユーザー・エンドメーカー 国内：塗料代理店・塗装ユーザー・エンドメーカー</p>
企業について(社風など)	<p>■塗料及び合成樹脂の開発・製造 ■スマートフォンやタブレットなどのプラスチック用の塗料の開発</p> <p>従業員数 179名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】 ■英語あるいは中国語レベルが中級以上の方 ■営業経験をお持ちの方 【尚可】 ■海外出張・海外赴任に対してポジティブな方</p> <p>【魅力】 ■充実したOJTにより営業未経験でも日本と海外の架け橋になるような業務にチャレンジ可。</p> <p>■当人の希望と併せ、海外赴任・昇進等の機会も十分有</p> <p>【採用背景】 海外ビジネスを展開しており、今後は新拠点設立を予定。ビッグユーザーへの対応も行っており、ビジネスの拡大をするためには当社の技術や知識を持って、現地サポートが今後一層重要となる為。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員