

## 求人情報

企業コード:c1897 ジョブコード:20240318-121-01-002

マネージャーレベル

|              |  |
|--------------|--|
| ポジション名       | 【滋賀本社/法人営業】★自動車安全技術で世界トップクラスの外資系企業★  |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）  |
| 企業名          | Joyson Safety Systems Japan(同)   |
| 掲載開始・更新      | 2024-05-07 / 2024-05-08  |
| 職種           | 営業 - その他   |
| 業種           | 自動車・輸送機器メーカー   |
| 勤務地          | アジア 日本 滋賀県   |
| 仕事内容         | <p>■世界トップクラスの自動車安全システムメーカーの日本法人である当社で、今後のGrowth戦略を見据えた組織力強化のため法人営業に従事していただける方を募集します！</p> <p>【具体的には】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■顧客窓口対応と依頼内容に応じて、社内関連部署との連携・回答</li><li>■顧客から発行される見積依頼書の作成</li><li>■受注プロジェクトの、開発Phaseにおける見積り、収益確認・改善リード（社内関係者との連携で行う）</li><li>■顧客との関係構築(購買・設計・品質・生産他 他部門にわたる)</li><li>■技術Meetingへの参画、購買との価格交渉</li></ul> |
| 企業について(社風など) | <p>■シートベルト、エアバッグ、ステアリング・ホイール、チャイルドシートなどの製造販売 ■主要取引先：いすゞ自動車、スズキ、SUBARU、ダイハツ工業、トヨタ自動車、日産自動車、日野自動車、本田技研工業、マツダ、三菱自動車工業（50音順）</p> <p>従業員数 1321名</p>   |
| 応募条件         | <p>【必須】 ■有形商材の法人営業経験をお持ちの方 ■英語で日常業務での会話に抵抗がない方<br/>【歓迎】 ■自動車業界の営業経験があれば尚可</p> <p>【現場社員の声】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>★外資系の風土ゆえ、社風は協力的でオープンです。日々営業として、人々の安全を守ることに全力を尽くしています！</li><li>★ダイバーシティの重要性を尊重しており、あらゆるバックグラウンドを持った方々が活躍している会社です。</li><li>★英語力に自信がなくても、最初から高いレベルは求めておらず、英語に抵抗がなければ大丈夫です。</li></ul>                               |
| 英語能力         | ビジネス会話 (TOEIC 735-860)   |
| 日本語能力        | 流暢（日本語能力試験1級又はN1）  |
| 年収           | 日本・円 400万円～700万円   |
| 休日           | 年間休日 120日  |
| 契約期間         | 正社員  |