

求人情報

企業コード:13240 ジョブコード:20240304-107-01-016

マネージャーレベル

ポジション名	【海外法人営業（車両・車載部品第二部）】グローバルにキャリアを積みたい方
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	兼松(株)
掲載開始・更新	2024-05-16 / 2024-05-16
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>自動車部品、自動車・建機・農機・特殊車両等完成品の、輸出入取引に関わる業務をご担当いただきます。顧客は米州・欧州・アジア・南米・中東アフリカなど幅広く、既存の事業だけに留まらず新規事業開拓等も行って</p> <p>いるため、営業としてグローバルに成長したい方を歓迎致します。</p> <p>【具体的には】■四駆車両やその部品に関わる輸出入取引契約履行業務 ■管轄海外事業会社の、運営管理・経営サポート業務 ■国内外取引先・代理店・拠点管理業務 ■新規案件の創出 等 ※入社後一定期間はデリバリー業務（受発注やブッキングの調整）も担当頂く可能性がございます。</p>
企業について(社風など)	<p>■国内外のネットワークと各事業分野で培ってきた専門性と、 商取引・情報収集・市場開拓・事業開発・組成・リスクマネジメント・物流などの 商社機能を有機的に結合して、多種多様な商品・サービスを提供する商社</p> <p>従業員数 798名</p>
応募条件	<p>【必須】■法人海外営業のご経験のある方→商社だけではなく、自動車/建機/農機/自動車部品などのメーカーでのご経験がある方も可 ■業務上の英語使用経験のある方（海外取引先との交渉/書類作成等）</p> <p>【求める人物像】取引先顧客だけではなく、サプライヤーやメーカーとの長期的な関係構築力が求められます。当社との関係性も数十年と長期に渡っており新規開拓の提案等を受けることもあるため、そうしたニーズの把握?計画立案/実行までスピード感をもって進める力が求められます。</p> <p>対面での人間関係構築が得意で、粘り強く努力し続けられる方が活躍できる風土です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 700万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員