

求人情報

企業コード:40739 ジョブコード:20231225-229-01-028

マネージャーレベル

ポジション名	■経営企画(M&A推進担当)ソニーグループにおけるM&A業務をお任せ！
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ソニーネットワークコミュニケーションズ(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職種	企画/マーケティング/PR - 経営企画・事業統括・新規事業開発
業種	通信・情報サービス関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>ソニーグループにおけるM&A業務の実行にあたり、下記のプロジェクトや業務について、調査・検討・提案・実行いただきます。</p> <p>【プロジェクト・業務概要】</p> <ul style="list-style-type: none">■事業部・子会社・関連会社等のガバナンス→経営戦略策定・遂行・モニタリング→M&A戦略策定・遂行・モニタリング■組織横断型プロジェクトの企画・推進■各種会議体の設計・運営
企業について(社風など)	<p>主力である“高速”インターネットNUROを中心にIoT・AIといった新規事業も積極的にチャレンジをしています。ISP、法人、モバイル事業などの売上も堅調に推移しており、通信業界のリーディングカンパニーとして先進的な事業展開を行っています。</p> <p>従業員数 893名</p>
応募条件	<p>【必須】■M&Aや投資に関する業務経験もしくはグループ会社やクライアントの経営支援の業務経験(コンサル/事業会社双方可)【身につくスキル】実践的な経営能力・経営支援能力:経営企画部と事業部との兼務を</p> <p>推奨しており、子会社の経営陣、現場と密接にコミュニケーションを取り、中期経営計画/事業計画策定・経営会議・M&A支援・営業拡大・管理業務サポートとあらゆるレベルで様々な支援をすることが可能な為、本人次第で経営能力及び経営支援能力を研鑽できます。またソニーグループのリソースに直接的にアクセス可能であり、例えばR&Dや新規事業部署とのコミュニケーションの中で、自ら新規事業創出に関わることができます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 500万円 ~ 1200万円
休日	年間休日 126日
契約期間	正社員