

求人情報

企業コード:b5181 ジョブコード:20231225-198-01-005

スタッフレベル

ポジション名	【医療機器の海外営業】東京(京橋)/年休123日/転勤無/英語力活かせます
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	エア・ウォーター・リアライズ(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>エア・ウォーターG内で医療機器・エアゾール製品・化粧品のおEM/ODM事業を担う当社で、既存顧客フォローと新規顧客に対する注射針や医療機器等の営業担当を募集します。顧客は医療機関ではなく医療系メーカーです。</p> <p>【業務詳細】まずは既存顧客への営業を担当いただき、徐々に新規営業もお任せしていきます。既存営業は追加注文の確認や見積もり作成、納期や品質についての打ち合わせ等がメインです。新規営業は、主に展示会での引き合いやHPからの問合せ等をきっかけに国内外の新規顧客に対し商品をプレゼンし、契約や条件等を整えて既存営業の部署に渡すまでです。英語力を活かしたい方、ヘルスケア分野に携わりたい方大歓迎です。</p>
企業について(社風など)	<p>エアゾール製品・化粧品・医療機器のおEM/ODM事業</p> <p>従業員数 893名</p>
勤務時間	09:00～ 17:45
応募条件	<p>【いずれも必須】■顧客折衝経験(営業や販売等)のある方 ■日常会話レベルの英語コミュニケーション力(→日常業務で海外顧客とのやりとり(ほぼメールメイン)があるため)</p> <p>【歓迎】医療機器/化粧品の営業経験</p> <p>【入社後】担当エリアを決め、OJT担当と一緒に仕事をしていただきます。まず業務を覚えていただき、徐々に担当エリアのスペシャリストとなっていただくことを期待しております。また当社製品だけでなく、東証プライムのエア・ウォーター社の製品も販売いただくことがございます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年 収	日本・円 450万円 ～ 550万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員