

求人情報

企業コード:a0135 ジョブコード:20231117-274-01-037

マネージャーレベル

| | |
|--------------|--|
| ポジション名 | 【明石/海外営業(中国語)】世界14ヶ国に拠点をもつ計量器メーカー/年休124日 |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| 企業名 | 大和製衡(株) |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-06 / 2024-05-08 |
| 職 種 | 営業 - その他 |
| 業 種 | その他製造業 |
| 勤務地 | アジア 日本 兵庫県 |
| 仕事内容 | <p>食品業界などで活躍する大型組合せはかりや検査装置を扱う当社にて、海外販売網の新規開拓を中心とした業務をお任せ致します。将来的には、中華圏に出向頂くことを想定しております。</p> <p>【具体的に】■基本的には明石本社にての勤務で電話やメールでの通信が主となりますが、担当エリアに2-3ヶ月に1回、1-2週間の頻度で海外出張頂きます。</p> <p>■同社中国子会社(上海大和)の営業と協力して受注活動を行うため、子会社や社内関係部門との諸調整を行って頂きます。</p> <p>■市場調査、ターゲット業界の企業調査等のマーケティング活動や、弊社製品群と特徴を踏まえ、顧客ニーズを汲み取った提案を行って頂きます。</p> |
| 企業について(社風など) | <p>計量システム機器の製造・販売および修理</p> <p>【取扱い製品】食品産業用/小売業および卸売業用/自動車産業および運輸用/重工業用/粉体および化学産業用/家庭用およびオフィス用 等</p> <p>従業員数 531名</p> |
| 勤務時間 | 08:30～ 17:15 |
| 応募条件 | <p>【いずれも必須】■中国語・日本語を使用できる方 ■営業経験</p> <p>【歓迎】■機械系メーカーや商社での勤務経験</p> <p>【求める人物像】戦略的思考で、自発的に行動できる方</p> <p>【採用背景】当社として、今後の企業成長において海外輸出比率をアップすることは不可欠と考えており、その目標に向け海外直販人員の増員、営業力の強化を行いたいと考えております。</p> <p>【キャリアアップ】将来的には、海外販売子会社への出向を行い、子会社の社長職や社長に準ずるポジション、営業ダイレクターなどのキャリアを築いて頂くことが可能なポジションです。</p> |
| 日本語能力 | 流暢（日本語能力試験1級又はN1） |
| 中国語能力 | 日常会話 |
| 年 収 | 日本・円 450万円 ～ 700万円 |
| 休 日 | 年間休日 124日 |
| 契約期間 | 正社員 |