

求人情報

企業コード:70892 ジョブコード:20231015-042-01-011

マネージャーレベル

ポジション名	【自動車・建機関連専門商社の海外営業】伊藤忠グループ/仏語・英語が活かせる
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	伊藤忠オートモービル(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>担当代理店をメーカーと共に、或いは単独で年に数回出張訪問し、代理店の在庫・販売状況の確認、改善サポートや、販売支援のための施策等をメーカー担当と交えて協議・立案します。</p> <p>日本の有名自動車メーカーをクライアントに持つ商社パーソンとして、成長著しい新興国等の代理店への海外営業を行っていただきます。担当エリアはアフリカ・コーカサス等となる予定です。</p> <p>【詳細】■日本の自動車メーカーのアフリカ・コーカサス向け車両輸出営業 ■メーカー・代理店と合同での車両販売戦略立案および進捗管理 ■その他輸出業務に関連する実務フォロー(与信管理・出荷促進・納期管理・物流改善等)</p>
企業について(社風など)	<p>■自動車部品・用品、建設機械用部品等の国内、輸出入および三国貿易取引 【主要取引先】伊藤忠商事、大手自動車メーカー、大手建機メーカー等</p> <p>従業員数 203名</p>
応募条件	<p>【必須】■ビジネスレベルの英語能力(会話・作文・読解力/電話、テレビ会議等あり) および同レベルのフランス語 ■海外営業経験（マーケティングも含む）</p> <p>【歓迎】■車両の輸出・販売・マーケティング事業 ■貿易知識 ■財務会計基礎知識 ■語学スキル（ビジネスレベルのスペイン語能力）</p> <p>【出張について】 担当代理店をメーカーと共に、或いは単独で年に数回出張訪問し、代理店の在庫・販売状況の確認、改善サポートや、販売支援のための施策等をメーカー担当と交えて協議・立案します。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
その他言語1	フランス語(ビジネス会話)
年 収	日本・円 550万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員