

求人情報

企業コード:78822 ジョブコード:20230613-216-01-022

マネージャーレベル

ポジション名	【法人営業/マネージャー】外資プラスチックメーカー/残業・転勤無/年休125日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	エンズインガージャパン(株)
掲載開始・更新	2024-05-16 / 2024-05-16
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>ドイツ系プラスチックメーカーである当社にて、営業チームのマネジメントをお任せ。海外からの仕入れ交渉から市場開発に至るまで幅広いミッションを担って頂きます。海外拠点との接点も多く語学力が活かれます。</p> <p>【詳細】(1)海外仕入れ管理:コスト調整/納期、品質管理・交渉?本社へのコスト・品質報告(技術的な内容含)/英語での書類作成(8Dレポート等) (2)半導体市場開発:目標達成に向けた施策の立案と実施/売上高・販売計画および管理(ドイツ本社へ報告)/現地販売拠点（アジア拠点長及び半導体アメリカ部門長）との連携による、市場における目標価格の設定/イン・アウトバウンドマーケティング(パンフレット、webサイトなど)</p>
企業について(社風など)	<p>【商品】切削加工用プラスチック素形材の輸入・販売 【販売先】商社等の代理店販売及び加工メーカーへの直接販売</p> <p>従業員数 9名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】化学、半導体関連領域での営業または研究開発の経験/ビジネスレベルの英語力(会議、商談等で英語を使用)【尚可】理系学部出身/プラスチック製品を扱う営業、研究開発いずれかの経験/半導体業界での経験</p> <p>【会社の魅力】ドイツ系企業である同社は、世界トップシェアを誇る切削加工用PEEK素形材を提供し、日本国内でも高い評価を得ています。今後は、少量多品種のフレキシブルな生産体制を持ち、アジアでの存在感を高めることを目指しています。また営業と事務ともに定時で終了するなど、個々の働き方を大切にしています。【こんな方にお勧め】少人数のフラットな組織で日本市場のシェア拡大を支えるメンバーになりたい方！</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員