

求人情報

企業コード:67203 ジョブコード:20230605-106-01-014

マネージャーレベル

|              |  |
|--------------|--|
| ポジション名       | 【東京/営業・貿易管理】JFE商事100%出資/少数精鋭/裁量権有/海外駐在可能性有   |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）  |
| 企業名          | J F E 商事エレクトロニクス(株)  |
| 掲載開始・更新      | 2024-05-06 / 2024-05-08  |
| 職 種          | 営業 - その他   |
| 業 種          | 商社・卸   |
| 勤務地          | アジア 日本 東京都   |
| 仕事内容         | <p>当社はエレクトロニクス業界の高性能/小型/軽量化の需要に応え、世界シェアNo.1の実装機(パナソニック製)を中心に電子基板実装用の製造設備や管理システムを仕入れて国内外の機械・電気メーカーへ提供します。</p> <p>実装機の海外営業として仕入先管理・調達・中国顧客への情報展開をお任せ致します。</p> <p>【詳細】営業戦略の立案、仕入先(パナソニックを中心となる国内実装機メーカー)との契約管理/納期調整/価格交渉からプロジェクトの与信管理/貿易管理/在庫管理をご担当。業務効率化・省人化の時代ニーズに合わせて、実装関連システム等の新ソリューションも開拓し、中国顧客向け情報を提供。海外出張&amp;海外駐在機会があります！</p> |
| 企業について(社風など) | <p>半導体および同周辺機器の販売・商品企画等。</p> <p>電子部品の実装・組立・検査等の装置および周辺機器等の販売・据付・保守等。</p> <p>従業員数 95名</p>   |
| 応募条件         | <p>【全て必須】■専門/総合会社における機械設備の営業経験 ■貿易実務経験</p> <p>【尚可】■表面実装機（SMT設備）の営業経験</p> <p>【やりがい】■当社の主力事業の1つで業界シェアNo.1の製品力があるため顧客に深く信頼されています。■営業として裁量権があるポジションです。戦略を含め、自分で計画を立てて、スケジュールを調整しながら進行頂けます。自分の考え方をしっかり行動に落として成果を出したい方に最適です。■JFEのブランド力及び海外ネットワークの強みがあり、グローバル人材として成長してキャリアアップ頂ける機会も用意しています。</p>   |
| 英語能力         | ビジネス会話 (TOEIC 735-860)   |
| 日本語能力        | 流暢（日本語能力試験1級又はN1）  |
| 年 収          | 日本・円 650万円 ～ 800万円   |
| 休 日          | 年間休日 121日  |
| 契約期間         | 正社員  |