

求人情報

企業コード:9102 ジョブコード:20240317-104-01-004

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/技術営業】半導体(パワー半導体)事業の課長ポジション/年休125日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)フーマイスターエレクトロニクス
掲載開始・更新	2024-05-01 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社の半導体事業では、半導体メーカーから仕入れた製品を、液晶ディスプレイや家電、自動車電装品などを製造する電子機器メーカーに販売する事業を手がけています。</p> <p>【メイン業務】今後成長が期待されるEVパワーモジュール用SiN絶縁回路基板及びスペーサーの拡販を担当いただきます。</p> <p>【お客様】半導体メーカー、自動車部品関連メーカー(Tier1)</p> <p>【将来】担当いただくお客様は国内企業が主ですが、将来的にはお客様の海外工場(アジア)とのやり取りも対応いただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>■電子部品・材料の専門商社【主な仕入先】ルネサス【主な販売先】LGグループ</p> <p>従業員数 69名</p>
勤務時間	09:00～ 17:15
応募条件	<p>【必須】パワーデバイス・半導体金属材料の取扱い経験、顧客エンジニアと技術的応酬又はセールスが出来る人材</p> <p>【英語】将来的に海外顧客との業務があるためTOEIC600?800点程度歓迎</p> <p>【半導体事業について】</p> <p>仕入先様・お客様双方が参加する新製品開発の打合せもサポート。お客様に対する新規分野での拡販活動から既存案件の拡充、新製品での継続受注の提案まで対応。国内外の高品質な製品を豊富にラインナップするとともに、充実のバックアップ体制を構築し、ソフト面でのサービス向上にも努めております。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員