

求人情報

企業コード:e9183 ジョブコード:20240316-186-01-009

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】製造業SaaSの海外立ち上げ/東南アジア展開強化/第二新卒歓迎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株) F a c t B a s e
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>製造業の図面管理/受発注SaaSプロダクト「ズメン」のセールス活動をお任せします。営業はテリトリー制になっており、自身の担当エリアの顧客に対して電話・アポ（出張）で営業活動を行います。</p> <p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■海外拠点拠点のセールス機能/営業組織の立ち上げ</li><li>■海外製造業の顧客開拓（製造業大手メーカーなど）</li><li>■チームの目標や指標（KGI・KPI）の設定、遂行</li></ul> <p>※駐在も可能性有</p> <p>【募集背景】Fact Base海外拠点(US/マレーシア/タイ)立ち上げのため</p>
企業について(社風など)	<p>図面管理システム「ズメン」</p> <p>従業員数 70名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■自動車運転免許■営業経験（3年以上）■海外での業務経験（入社後まずは東京勤務、その後海外での業務を行う予定です。）</p> <p>【歓迎】■トップセールスとしての経験■SaaSビジネスに関心の高い方</p> <p>【社風/魅力】</p> <p>SaaS領域では異例のスピードで急成長中。設立1年でARR1.8億円。プロダクト、営業組織ともに大企業出身の社員が構築しており非常に仕組化されています。スピード感があり、他社にはないスピードで様々な経験が可能。1年以内にセクションを持ちマネジメントに携わるチャンスもあります。上場を目指しておりSOの取得も可能です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1600万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員