

求人情報

企業コード:d3970 ジョブコード:20240314-147-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】与信の営業経験者歓迎！新興国のインフラ構築/英語スキルを活かす
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	グローバルエーアイノペーションズラボラトリー(株)
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>自社開発しているSaaS型AI与信・回収スコアリングシステムのソリューション営業を行っていただきます。東南アジアを中心に提案を進めており、グローバルインフラの構築を進めている最中です。</p> <ul style="list-style-type: none">・新興国の顧客ニーズの把握、商談（含：Web会議）・上記見込み顧客とのテレビ会議による商談※複数回・顧客の課題ヒアリング、AIソリューションの提案・開発サイドへのフィードバック、進捗管理
企業について(社風など)	<p>■AIソリューションの開発・販売・運営</p> <p>従業員数 12名</p>
勤務時間	09:15～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■お客様との会議や契約締結など、英語を用いた実務経験（目安：TOIEC800点以上）※上記に加えて、以下いずれかの業務経験のある方 ■ITセールスの経験 ■ソリューション営業の経験</p> <p>【歓迎条件】■クレジット、信販業界にて個人向けローンの経験、又はリスク管理の経験をお持ちの方 ■金融機関向けにソリューション営業経験をお持ちの方 ■ノンバンクでの幅広い経験のある方 ■ITコンサルタントとしての業務経験 ■新規事業開発などのご経験 ※入社前に金融・機械学習の知見なくとも、入社後にキャッチアップする意欲のある方であれば歓迎です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員