

求人情報

企業コード:10823 ジョブコード:20240313-197-01-015

マネージャーレベル

ポジション名	【さいたま市】新規事業開拓/年休131日/低離職率/総合光学メーカー
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)タムロン
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-21
職 種	企画/マーケティング/PR - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 埼玉県
仕事内容	<p>総合光学メーカーとして一眼レフ・ミラーレスなどの一般ユーザー製品から、監視カメラ・車載用レンズユニットなどの産業分野製品に至るまで幅広く手掛けています。そんな当社で新規事業開拓の担当をお任せします。</p> <p>＜業務内容＞</p> <ul style="list-style-type: none">・新規市場に参入するための市場調査及びマーケット開拓・国内外の顧客へ向けた事業PR活動及び交渉・試案段階の製品開発の進捗管理・新技術PRのためのWebコンテンツ製作
企業について(社風など)	<p>■総合光学機器製造・販売 ■取扱製品:写真関連(一眼レフ、ミラーレスカメラ用交換レンズ)/監視&FA関連/モビリティ&ヘルスケア/その他(車載、ドローン、医療用レンズ)</p> <p>従業員数 947名</p>
応募条件	<p>【必須】■業務経験：5年以上 ■ビジネスレベルの英語力（TOEIC700点以上） ■前例のない事象でも主体的に必要な情報をキャッチアップしていける方</p> <p>【歓迎】■製造業での営業経験者■技術系大学出身者 【魅力】■定着率が高い環境：昨年度離職率2.5%以下(希望退職除く)、企業内保育所有、年休131日、定時退社の推進や18時の消灯・施錠等、「ノ一残業」の徹底を推進 ■強い製品力：EISA AWARD17年以上連続受賞、TIPA AWARD 7年連続受賞。顧客が満足する価格で高性能である点から、国内外で高い評価を得る。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 131日
契約期間	正社員