

求人情報

企業コード:a3490 ジョブコード:20240311-181-01-003

マネージャーレベル

ポジション名	《東京/法人営業》世界の人々の生活を支える◆専門商社◆残業少◆住宅手当◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)西村商会
掲載開始・更新	2024-05-21 / 2024-05-21
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■社内教育と並行しながら上司と一緒に既存の取引先へ挨拶回り、打ち合わせ等に参加して頂きます。 ■見積作成や受発注や納品・立会など各場面を通して仕事の内容を覚えて頂きます</p> <p>■既存顧客(プラント・エンドユーザー)からの生産設備の導入・保守・改修についての問い合わせをもとに、ご要望のヒアリング→弊社取り扱い製品の提案→設計の打ち合わせを実施■価格交渉、オーダー後のフォロー(納入機器の検査立会など)も！■コンプレッサや熱交換器など産業機械の営業をお任せします⇒主にエンジニアリング会社や機械メーカー等への営業をお任せします。独立系商社の為、販売先や取扱商品の豊富さも魅力</p>
企業について(社風など)	<p>発電設備・食品製造・医薬製造・ごみ処理などへの機器納入及びメンテナンス 車輦・船舶等向けの材料販売</p> <p>従業員数 37名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】◆機械系メーカーまたは商社での営業経験がある方◆英語スキルをお持ちの方(打ち合わせはメールでのやりとりがメインとなります)</p> <p>【今後のキャリアプラン】営業⇒各部門の責任者（管理職）</p> <p>【当社の魅力】■当社は見積⇒受注⇒製造⇒納入まで一気通貫で関わることで一つプロジェクト全体に貢献可能■お客様とメーカーとの人と人の付き合いが深く、信頼から新しいお仕事のご相談がある■カーボンニュートラルなどの技術や材料や運送の潮流など、世界の流行を直接感じられる■機械本体の法人営業⇒機械メンテナンス、アルミ材等材料販売などの知見も増やす⇒将来的には各部門の責任者へ！（長期就業望めます！）</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員