

求人情報

企業コード:70636 ジョブコード:20240103-047-01-040

マネージャーレベル

ポジション名	A-08【静岡/自治体営業】■NTTGr■年休122日■転勤無■フレックス勤務
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)NTTデータ東海
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 静岡県
仕事内容	<p>■静岡エリアの自治体向けの顧客営業をお任せします。</p> <p>【働き方】仕事の進め方はチームで仕事することが多いです。経験に合わせて、販売計画作成、顧客ニーズを発掘して提案するなどのさまざまな営業経験をすることが出来ます。【入社後について】本人のスキル、希望に応じて、顧客営業かソリューション営業かを決めます。仕事の進め方、必要な知識を丁寧に教育しますが、法人向け営業経験のある方を希望しています。</p>
企業について(社風など)	<p>■自治体・官公庁、医療、金融、製造、流通等様々な業界顧客に向けた情報システムの企画・設計・開発・保全。■自治体/救急医療/バンキング/生産管理/財務/人事給与等各種システムの多様な戦略情報システムを構築し、幅広くトータルサポート。</p> <p>従業員数 446名</p>
応募条件	<p>【いずれか必須】■法人営業経験のある方■コミュニケーション能力のある方★銀行員や公務員の方歓迎★</p> <p>＜働く環境＞ ■テレワークの環境整備◎ ■年度当初に個人別の年間休暇計画を立案、また四半期ごとに見直しを実施 ＜弊社魅力＞国内No1 SlerのNTTデータグループの地域中核会社!東海拠点で長期就業が可能です。 ＜今後のキャリア＞■営業として管理者/専門職を目指すだけではなく、開発、企画などへの職種変更も可能です。ご本人の希望に沿ったキャリアを描くことができます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員