

求人情報

企業コード:a9261 ジョブコード:20231116-144-01-036

マネージャーレベル

ポジション名	【アニメ・ゲームライセンス海外営業/メンバー】GREEグループのゲーム企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	グリーエンターテインメント(株)
掲載開始・更新	2024-05-01 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	ゲーム関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>中国を始め、海外のゲーム会社様への日本アニメIPのゲーム化や事業化の提案を行っていただきます。営業担当として、ゲームの共同開発を行うためのIPライセンス営業および契約交渉などをお任せします。</p> <p>■中国の協業パートナーとゲーム共同開発を行うためのIPライセンス営業および契約交渉 ■中国の協業パートナーとゲーム開発中プロジェクトの推進サポート業務 ■海外パートナーへ自社出資アニメの番組販売のライセンス営業および契約交渉 ■目標達成に向けてのタスクマネジメントと報告業務 ■戦術決めの核となる情報を市場やパートナー動向から獲得 ■パートナーニーズから課題解決方法を考察し協業方法案を構築</p>
企業について(社風など)	<p>IPプロデュース事業、ゲーム事業</p> <p>従業員数 210名</p>
勤務時間	09:30～ 18:30
応募条件	<p>【必須】■ライセンス関連の海外営業経験（ゲーム、商品化、番組販売などの無形商材）3年以上 ■契約内容調整及び契約書作成のご経験 ■中国語上級+英語中級レベル</p> <p>【ポジションの魅力】当社のアニメ事業では、出資する作品を全員で話し合って決めるため、単純に決まった作品を営業するのではなく、作品選定の段階から関わることができます。弊社がライセンスアウトしている作品は既に10作品以上あり、リリースしている作品群は「ワンパンマン」「聖闘士星矢」「盾の勇者の成り上がり」などがございます。世界中で拡大するアニメ産業の新たなビジネスモデルを創出することが可能です！</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員