

求人情報

企業コード:d4295 ジョブコード:20240317-133-01-039

マネージャーレベル

ポジション名	【プリセールス・セールスエンジニア】新規立ち上げポジション
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	アイディア(株)
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-14
職 種	IT関連（オープン・WEB系） - 業務アプリケーションSE
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>顧客の具体的な業務・経営・技術的課題に対するソリューションとしてまとめ、提案から開発の管理、導入、その後の運用までを一気通貫して主体的に推進することを求めます。ゆくゆくは業界の潜在的ニーズを横断的に</p> <p>満たすサービスを企画立案することを期待します。</p> <p>【具体的な業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none">■営業やコンサルタントと連携しながらの、顧客との折衝■顧客課題に対するソリューション立案・合意形成■要件定義から設計・開発・テスト・導入・運用までの推進■計画・工数管理・進捗レポート ■ドキュメント作成
企業について(社風など)	<p>世界中の船舶を対象にした船舶管制システムの開発・運用サービスを行う</p> <p>従業員数 35名</p>
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">■プリセールスSE / セールスエンジニアの経験 5年以上 <p><「Aisea（アイシア）」とは></p> <p>「Aisea」は、海事産業のDXを推進するために作られたサービスです。</p> <p>代表的なものに、海上で他船の状況や危険領域などの情報をリアルタイムで確認できる機能があり、他にも船舶の運航管理システムや船上の労務管理システムなどを提供しています。</p> <p>※「Aisea（アイシア）」詳細はこちら→https://aisea.net</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 1100万円 ～ 1800万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員