求人情報

企業コード:18503 ジョブコード:20240307-116-01-010

マネージャーレベル

ポジション名	【大阪/医療機器の海外営業兼サービスエンジニア】年休129日/幹部候補
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート(リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	ミナト医科学(株)
掲載開始・更新	2024-05-04 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	医療機器メーカー
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	医療機器 (リハビリテーション機器等)のヨーロッパ・アジア地域での拡販及びサービス対応を行っていただきます。その他にも貿易実務業務や既存代理店への対応、新規代理店開拓も行っていただきます。 【業務内容】海外既存代理店の管理/新規代理店開拓/代理店教育/メンテナンス技術のレクチャー/展示会への出店貿易業務全般代理店担当者と現地の病院・クリニック等へ訪問する場合もあります。 【担当エリア】ヨーロッパ地域(ドイツ等)/アジア地域(中国やベトナム等)海外出張は年5回程度あります(1回につき1週間?10日程度) 【製品例】低周波治療器/ウォーターベッド/牽引治療器
企業について(社風など)	■医療用電子機器の製造・販売 従業員数 419名
勤務時間	09:00~ 17:45
応募条件	【いずれも必須】■TOEIC700点以上 ■機械・電機系の知見や技術職の経験をお持ちの方 【優遇】■貿易実務もしくは海外営業の経験 【研修制度】神戸にある研究所にて2週間程度、修理や機械の構造を学んで頂きます。商品知識 や構造理解は入社後、実務ベースで学んでいただきます。■階層別研修■OJT、社外研修■資格 取得支援制度(医療経営士) 今後更に海外売上を向上させるために、契約締結及び貿易実務ができる方を募集します。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢(日本語能力試験1級又はN1)
年 収	日本・円 450万円 ~ 650万円
休日	年間休日 129日
契約期間	正社員

Copyright © Human Global Talent Co., Ltd. All rights reserved.