

求人情報

企業コード:c2003 ジョブコード:20240131-448-01-035

マネージャーレベル

ポジション名	【経営企画部長候補】★IPO◎年間休日120日（土日祝休）/フレックス制/
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)M&Aクラウド
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-14
職種	企画/マーケティング/PR - 経営企画・事業統括・新規事業開発
業種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>CSOとともに中計の策定や経営トッププロジェクトの推進を担当する経営企画部長候補の募集です。将来買収やファンドレイズ等も考えているためその戦略や企画に関与できます。入社後は主にKPI・管理会計などの予実</p> <p>管理、FP&A業務を行っていただきます。IPO準備中のベンチャー企業でCSOと協同しながら中長期事業計画に携わることができます。</p> <p>【詳細】■中長期事業計画の策定、年間計画の作成・取りまとめ■経営課題・全社課題の解決及びプロジェクトの推進■CEO/CSOと連携した課題解決■取締役会・経営会議などの会議体運営、議案・報告資料作成など</p> <p>【採用ページ】 https://recruit.macloud.jp/</p>
企業について(社風など)	<p>M&Aプラットフォーム事業「M&Aクラウド」 M&Aアドバイザー事業「MACAP」 資金調達プラットフォーム事業「資金調達クラウド」</p> <p>従業員数 95名</p>
応募条件	<p>【必須】以下、いずれかの経験を必須とします。 ■事業会社での管理会計業務経験（3年以上） ■コンサルティングファーム経験（3年以上）</p> <p>【事業拡大中】2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、独自のオンラインM&Aマッチングプラットフォームを展開し、サービス開始後わずか3か月で9.2億円のディールが成立。直近では、売り手の登録社数約9,300社、買い手の掲載社数が約2,500社など、急速な成長を遂げています。社員数も急拡大しており、2024年早々に100名に達する見込みです。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円～1000万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員