

求人情報

企業コード:a2300 ジョブコード:20231214-139-01-034

マネージャーレベル

ポジション名	【セールスマネージャー候補】決済サービス「PAY.JP」
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	B A S E (株)
掲載開始・更新	2024-05-14 / 2024-05-21
職 種	営業 - その他
業 種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	事業拡大によるSALESチーム強化にともない、将来的にチームを牽引して頂くセールスマネージャー候補の募集となります。 【業務内容】■SALESチームの戦略立案と実行 ■新規顧客獲得 ■partner企業の開拓及びpartner企業とのリレーション構築 【具体的には】 入社後は、新規顧客獲得に向けた営業戦略の立案実行やpartner営業等を主にお任せします。 上記業務を通して、PAYの事業/組織の理解を深めて頂きつつ、入社3か月?半年後にはメンバー管理/育成やチームKPI設定等のマネジメント業務にも携わって頂く想定です。
企業について(社風など)	ネットショップ作成サービス「BASE」／ショッピングサービス「Pay ID」／即座に資金調達が できるサービス「YELL BANK」／オンライン決済サービス「PAY.JP」 従業員数 274名
応募条件	【必須】 ■Fintechまたは決済領域での法人営業経験4年以上 ■マネジメントまたはリーダー経験 【歓迎】 ■スタートアップでの実務経験 ■PSPでの実務経験
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員