

求人情報

企業コード:b1907 ジョブコード:20230604-011-01-007

マネージャーレベル

ポジション名	■エグゼクティブコンサルタント-経営層と直接接点/大手人材出身者が多数活躍-
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ヴォケイション・コンサルティング(株)
掲載開始・更新	2024-05-04 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	人材紹介会社
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>人材紹介営業（RA、CAの両面）をご担当頂きます。コンサルタントが候補者のスカウトに集中して最大成果を挙げられるシステムを構築。人材業界のハイパフォーマーが更に成果を出せる環境を用意しております。</p> <p>■求人開拓不要：一般的な人材紹介会社では取り扱わない経営者直エクスクルーシブ求人(幹部/エグゼクティブクラス)を中心にお任せ。IT業界?製造業界まで複数業界の案件を多数抱えており、【得意分野】の案件を初年度からお望みの分だけ割振れます。(勿論ご自身の案件獲得も可能)</p> <p>■多数のスカウト媒体あり：7つのスカウトサイトと管理システム（PORTERS）があり、好きな媒体が利用可能となっております。</p>
企業について(社風など)	<p>人材紹介事業（厚生労働大臣許可 有料職業紹介許可番号 13-ユ-306373） 教育・研修コンサルティング事業 インターンシップコンサルティング事業 キャリアコンサルティング事業</p> <p>従業員数 9名</p>
応募条件	<p>【必須】両面での人材紹介営業の経験をお持ちの方 【目標】粗利で2,000万円/年間 求人開拓を行う必要がなく、豊富なスカウト媒体を活用できることで、</p> <p>社員の平均粗利は6,000万円/年となっています。</p> <p>【インセンティブ】上限無し/成約毎発生/企業からの入金翌月支給(入金月末締め翌月末支払い/1名決定あたり粗利の30%/目標達成後は40%支給) 粗利：成功報酬から媒体利用料を差し引いた金額となります。</p> <p>【業務効率化】■アシスタントがスカウト/面談日程調整を支援■RPAを導入し求人求職者管理システム→スカウトサイトへの求人入力等を自動化</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 1500万円 ～ 3000万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員