

求人情報

企業コード:12268 ジョブコード:20230812-006-01-025

スタッフレベル

ポジション名	【名古屋/法人営業】 残業月10H/英語力が活かせる/航空機/宇宙関連輸入商社
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	N T Kインターナショナル(株)
掲載開始・更新	2024-05-03 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 愛知県
仕事内容	航空宇宙分野の専門商社として国内大手重工様を担当する営業職を募集。 お客様が航空機の製造に必要とする輸入部品や材料を販売する仕事です。 新規開発案件に対しては欧米の優れた製品を提案する場合があります 【顧客】 既存顧客である大手重工企業を1社担当。訪問は週2回?3回程度【製品】 航空宇宙防衛システム装備品、航空機の機体製造用部品等 【業務内容】 顧客より日々多くの見積照会を受領し、その見積を対応。受注・発注から納期管理、そして輸入から納品までの一連の業務を事務アシスタントと共に進めます。見積作成、納期管理、クレーム処置等、迅速で正確な対応で顧客から信頼される営業を目指しております。
企業について(社風など)	■航空宇宙防衛関連装備品・飛翔体関連部品・特殊高機能製品並びに、 複合材成型等の副資材・ケミカル等材料の輸入/販売 ■流量計の校正 従業員数 41名
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	【必須】 顧客折衝経験/英文メール作成、会議ができる英語力 英語使用頻度:毎日の英文でのメールのやり取りに加え、欧米の仕入れ先企業との定期的なWeb打ち合わせがございます。 【教育体制】 入社後3ヵ月間は現場社員がOJTで丁寧に製品知識、営業方法をレクチャー。業界未経験で入社し、活躍している社員が多数です。 【魅力】 ・残業月10時間前後でワークライフバランスが整った環境です。 ・裁量・規模感が大きくやりがいのある仕事です。 ・防衛省や三菱重工/川崎重工等大手取引多数の安定企業です。 ・海外メーカーとの折衝があり、英語力を活かして営業活動が可能です。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 350万円 ～ 400万円
休日	年間休日 125日
契約期間	正社員