

## 求人情報

企業コード:97523 ジョブコード:20230710-126-01-039

マネージャーレベル

|              |  |
|--------------|--|
| ポジション名       | ◎英語力【アカウントエグゼクティブ/海外担当】 広告海外営業/グリー100%子会社  |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）  |
| 企業名          | G l o s s o m(株)   |
| 掲載開始・更新      | 2024-05-13 / 2024-05-13  |
| 職 種          | 営業 - その他   |
| 業 種          | マスコミ・広告・出版・印刷・放送   |
| 勤務地          | アジア 日本 東京都   |
| 仕事内容         | 広告の出稿を検討している海外のお客様に対して、広告プロダクトの営業をご担当いただきます。ゆくゆくは、デジタルマーケティングの全体設計・戦略をトータルプランニングしていただきます。<br>【詳細】 ■営業リストの作成、営業活動、契約手続き ■広告配信準備に関わる社内コミュニケーション ■広告配信後のレポート<br>【主な媒体】 SNS広告/OOH/オフラインプロモーション/自社プロダクト『GREE Ads Reward』など多くの出稿先を保有                                 |
| 企業について(社風など) | ■エージェンシー事業<br>■マーケティングプロダクト事業<br>■メディアレップ事業<br>従業員数 140名   |
| 勤務時間         | 09:30～ 18:30   |
| 応募条件         | 【必須】<br>■ビジネスでの英語経験1年以上(外国籍の方はN1相当以上必須)<br>■法人営業経験1年以上<br><br>【当社の特赦】 ■「GREE DX大学」というレベルに応じたスキル/ナレッジ習得プログラムが用意されています ■実務については研修やOJTでしっかりバックアップ ■一人あたり営業生産性が高く、有給消化率高<br>【当社の魅力】 自社/グループ内で広告配信システムや広告を掲載する複数のメディアを持っており、顧客に対してGREEグループの強みを活かした幅広いご提案をすることが可能です。 |
| 英語能力         | ビジネス会話 (TOEIC 735-860)   |
| 日本語能力        | 流暢 (日本語能力試験1級又はN1)   |
| 年 収          | 日本・円 500万円 ～ 900万円   |
| 休 日          | 年間休日 123日  |
| 契約期間         | 正社員  |