

求人情報

企業コード:c9386 ジョブコード:20240303-065-01-003

マネージャーレベル

ポジション名	【チームで喜びを共有！】世界トップシェアセンサの海外営業/残業10h
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	根本特殊化学(株)
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【世界50か国の機器メーカー様に直接販売しています!】■当社製ガスセンサをガス機器メーカーに販売する営業活動です。商社を経由せず、直接機器メーカーへの販売を基本とするBtoBです。</p> <p>将来的には、市場ごとの状況に応じて代理店開拓をご担当いただいたり、現地駐在の可能性もございます。募集は営業スタッフですが、開発・製造・品証等との連携によりチームで売り上げ増を目指します。【当社について】1941年に時計の文字盤に用いる夜光塗料の製造を事業の柱として創業。放射性物質を含まず、従来の約10倍の明るさと残光時間を持つ画期的な蓄光塗料「N夜光・ルミノーバ」を開発し、製造・販売しております。</p>
企業について(社風など)	<p>主な事業：夜光顔料や各種蛍光体の開発・製造を行っています。</p> <p>ガスセンサ事業:検知原理の異なるセンサーを各種用意し、検知対象となるガス種やガス濃度のレベル、また使用環境に応じて最適なセンサーを製造しています。</p> <p>従業員数 180名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■海外営業経験(5年以上) ■ビジネスレベル英語</p> <p>【歓迎】■貿易実務経験(輸出事務)■英語以外の外国語力</p> <p>【少数精鋭/国内シェアトップクラスを誇る】環境問題の改善、人命に関わる安全装置の為、高い信頼性が求められます。海外ブランドに比べ性能が高く、誤作動や不具合が許されない領域にだけに圧倒的な信頼を獲得しています。国内シェアトップクラスを誇り、海外売上比率は7割で、欧米やアジアを中心に売上拡大中。今後はヨーロッパやインドも伸ばしていく計画です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員