

求人情報

企業コード:b9736 ジョブコード:20240227-215-01-060

マネージャーレベル

ポジション名	【事業企画部長】医療×IT分野でDX推進/事業の成長をリード※将来のCOO候補
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	アガサ(株)
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	企画/マーケティング/PR - 経営企画・事業統括・新規事業開発
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>事業企画部の責任者として、事業企画部を立ち上げ、日本及び海外のSales部とCS部を横ぐしで連携し、見える化・数値化を推進し、事業の成長をリードしていただきます。</p> <p>【主な職務内容】</p> <ul style="list-style-type: none">・データ分析・可視化（Sales、CSの活動に関する分析・可視化）・KPI管理（売上管理、受注管理）・商品のプライシングの取りまとめ・部署をまたがるプロジェクトのPMO・部署間のMTGにおけるファシリテーター
企業について(社風など)	<p>臨床研究・治験の文書やコンテンツを管理するアプリケーションおよびクラウドサービスの開発・提供</p> <p>従業員数 65名</p>
勤務時間	09:00～ 17:45
応募条件	<p>【必須】・事業企画経験 or 戦略コンサルティング（事業開発や新事業立上げ）経験・マネジメント経験（3名?）</p> <p>・自ら手を動かし、自身のミッションに主体的にコミットする</p> <p>【入社後イメージ】</p> <p>入社後1?2ヵ月は 事業企画部 部長候補（スペシャリスト）として、社長直下で日本及び海外のSales部・CS部の業務全般をキャッチアップしていただき、チームメンバーとの信頼関係を築いた上で、3?6ヵ月後には事業企画部 部長として事業企画部の立上げ及びマネジメントをお任せします。（最初は2-3名のチームを想定）</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員