

求人情報

企業コード:77834 ジョブコード:20230805-033-01-014

|              |  |
|--------------|--|
| 転職なし         | マネージャーレベル  |
| ポジション名       | 【出荷営業/プレイングマネージャー】◎盤石の経営基盤★法令順守徹底！   |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）  |
| 企業名          | 東港金属(株)  |
| 掲載開始・更新      | 2024-05-08 / 2024-05-08  |
| 職 種          | 営業 - その他   |
| 業 種          | 商社・卸   |
| 勤務地          | アジア 日本 東京都   |
| 仕事内容         | <p>当社の出荷営業職として、工場でリサイクル処理、資源化された鉄・非鉄金属製品を原材料としてメーカーに販売。また最終処分場への出荷手配を行う業務です。</p> <p>【具体的な業務内容】●販売先との価格交渉●納期管理●受発注業務などをお任せ●マネジメント業務</p> <p>【特徴】廃棄前提の大量生産大量消費の時代から、循環を前提としたサーキュラーエコノミーを追求する最先端の企業！海外新興企業に対抗するべく更なる企業規模拡大を目指します。</p> <p>【多くの都道府県で優良認定企業！グレーな商習慣は徹底排除！】</p>                  |
| 企業について(社風など) | <p>■非鉄金属スクラップ全般に関する業務(国内/輸出入)</p> <p>■プラスチックの各種リサイクル</p> <p>■産業廃棄物の収集/運搬及び中間処理業/リサイクル    ■その他(不動産賃貸等)</p> <p>従業員数 141名</p>   |
| 勤務時間         | 08:00～ 17:20   |
| 応募条件         | <p>【必須】■鉄、非鉄金属関連での営業経験をお持ちの方■メンバーマネジメント経験のある方</p> <p>【展望】今後事業拡大を見据え、大幅に人員増強を目指しています。</p> <p>【仕事のやりがい】精錬所などの電炉メーカーに対し、高品質なリサイクル製品を、相場に合わせて適正な価格で提案。顧客は一定の品質と受入量を求めるため、製品を保有している当社を重宝頂いており、世の中の役に立てている実感もあり、品種は多岐に渡り、相場に合わせた価格・数量・納期提案が重要になりますが、慣れれば顧客と絶大な信頼関係を築くことができ、やりがいも大きく感じられます。</p> |
| 日本語能力        | 流暢（日本語能力試験1級又はN1）  |
| 年 収          | 日本・円 800万円 ～ 1000万円  |
| 休 日          | 年間休日 105日  |
| 契約期間         | 正社員  |