

求人情報

企業コード:66513 ジョブコード:20240217-089-01-004

スタッフレベル

ポジション名	【大阪】代理店営業(建設現場に関するIoT系製品/業界IoT化促進に不可欠な製品)
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)ニコン・トリンプル
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	代理店の方に対しての営業、トレーニング、普及活動等が主になりますが、場合によってはエンドユーザー様(建設/建築/測量関連)のところに代理店の方と同行して営業やトラブル対応、デモンストレーションする事もございます。 【業務詳細】◇販売店への営業 ◇販促活動支援（展示会などの企画、運営、実施） ◇デモンストレーション、トラブルシュート等でエンドユーザー様と関わることもあります。
企業について(社風など)	■トータルステーション(測量関連製品/建設用製品)、GNSS/GPS受信機、3Dレーザスキャナ、マシンコントロール・ガイダンス、航空測量・モバイルデータ計測システム等、幅広い製品とソリューションサービスを提供しています。 従業員数 240名
勤務時間	09:00～ 17:45
応募条件	【必須】 ■計測機器・光学機器・精密機器・分析機器等の営業経験（3年以上） 【歓迎】 ■施工管理経験 ■測量業務経験のある方 ■英語に抵抗のない方
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 350万円 ～ 450万円
休 日	年間休日 127日
契約期間	正社員