

求人情報

企業コード:a2945 ジョブコード:20231204-137-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/営業もしくは技術営業（幹部候補）】裁量権を持って働ける◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	シルトロニック・ジャパン(株)
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>シリコンウェハを商材とし、営業もしくは技術営業職として就業いただきます。【業務内容】</p> <p>■日本国内での深耕営業活動（BtoB 半導体メーカー3?10社程度）</p> <p>：マーケット動向の調査・顧客の需要量の確認 など</p> <p>■社内折衝：日本での営業活動のために、本国（＝ドイツ本社）に対してマーケットや顧客動向の報告、顧客への供給量や価格設定についての内部交渉を行っていただきます。</p> <p>■幹部候補：能力次第で、日本のみならず、ドイツ本国および各海外グループ拠点の幹部候補としての進展があります。</p>
企業について(社風など)	<p>高純度シリコンウェーハの輸入・販売</p> <p>【競合】信越化学工業、SUMCO</p> <p>従業員数 16名</p>
応募条件	<p>【必須要件】 ■電子材料の営業／技術営業経験</p> <p>【歓迎要件】 ■半導体関連であれば尚可</p> <p>■英語：上級レベル（交渉可能なレベル：社内折衝で必須となります）</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 1000万円 ～ 1600万円
休 日	年間休日 121日
契約期間	正社員