

求人情報

企業コード:73024 ジョブコード:20231127-159-01-007

スタッフレベル

ポジション名	東京【海外法人営業】未経験OK/英語力を活かす/はんだ材料世界10%シェア企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)弘輝
掲載開始・更新	2024-05-16 / 2024-05-16
職 種	営業 - その他
業 種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■電気電子業界で必ず必要とされる基盤等に用いるはんだメーカーのバイオニア企業である当社にて、海外営業担当として海外支店/代理店フォローを中心とした既存顧客へ技術支援や新規顧客の開拓をお任せします。</p> <p>■海外支店、代理店へのメール電話でのフォロー■対面・WEBでの販促活動、現地営業チームの管理、販促指導、技術サポート等※海外出張は年3?4回程【担当顧客】海外の産業機械や自動車等のメーカー【育成】はんだという特殊な製品のため、育成期間を長く設定。工場での技術研修（1年程度）後、本社での貿易実務研修など、基礎知識の習得後、1?1.5年目を目途に海外営業部にてOJTを中心にスキル向上をサポートします。</p>
企業について(社風など)	<p>60年近い歴史を持つはんだ付け関連製品メーカー。モバイル製品、自動車、通信、医療等ほぼすべての電子・電機機器に使用される高性能はんだ関連製品を開発、製造、販売。品質、開発・技術力、サポート、生産ネットワークは高評価を得ております。</p> <p>従業員数 142名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■ビジネスレベルの英会話力 【尚可】営業や顧客折衝経験者</p> <p>【魅力】社長直下部門の為、経営者視点でのビジネススキルが身につきます。将来的にはリーダー等管理職を目指して頂きます</p> <p>【当社について】はんだ付け電子材料メーカーとしてグローバルプレーヤーのトップグループに位置する企業。海外へ広くチャレンジをモットーに売上の85%以上は海外。高品質とその品質の安定性、お客様第一のサービス姿勢への高評価を背景に着実な成長を継続しています。主な顧客が車載メーカーであることから製品の高い信頼性がございます。また、製品は消耗品で継続購買されることから底堅い経営になっています。</p>
英語能力	ビジネス会話（TOEIC 735-860）
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 300万円 ～ 450万円
休 日	年間休日 121日
契約期間	正社員