

求人情報

企業コード:33139 ジョブコード:20231003-174-01-022

スタッフレベル

ポジション名	【東京/既存向け技術営業】農業用空調機/外資/在宅勤務有/残業10時間未満
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ムンタース(株)
掲載開始・更新	2024-05-08 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>製造業をはじめ幅広い業界で活用される産業用除湿/加湿器のシェアが国内トップクラスの当社にて、農業設備用製品の技術営業をお任せ。主な顧客：豚舎、養鶏場、グリーンハウス等。既存顧客対応が8割以上です。</p> <p>■既存顧客を中心に換気設計の提案から見積もり、納品管理、クレーム、トラブル対応（リモコン不具合など簡易なものは営業が遠隔・現地で対応することも有）■顧客ニーズを吸い上げ海外支社の技術部門を中心に協働、1000程ある自社製品から最適な製品を提案■必要に応じ代理店と農場の現地調査■契約後は、受注内容を海外工場に展開し、納期調整など担当顧客と工場の間に入り、納品までサポート</p>
企業について(社風など)	<p>■エアテック事業部(乾式除湿機「ハニカム」、デシカント空調機、ガスタービン用気化冷却器、ユーロームファン等の空調機器の製造販売)/アフターサービス■フードテック事業部（気化冷却システム等の農事用空調・設備/ミストエリミネーターの取り扱い）</p> <p>従業員数 67名</p>
応募条件	<p>【いずれか必須】■法人営業経験 or ■ビジネス英語力（目安TOEIC600点以上）【育成】先輩社員とのOJTにてまずは営業同行から製品知識習得、海外支社への設計依頼、顧客への提案製品の選定など含め案件の流れを</p> <p>習得。2年ほどで1人立ちを目指していただきます。【魅力】世界で供給されている7分の1の食材は、ムンタースがコントロールしている空調により、栽培・飼育されています。人が生きている限り必要不可欠である食材の生産を支えることができる仕事です。少数精鋭のため、裁量を持って勤務可。会社の主要ビジネスである産業用除湿機では国内シェア50%超のため安定した基盤を持っており、やりがいをもって働ける環境です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 550万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員