

求人情報

企業コード:e2495 ジョブコード:20230531-390-01-006

マネージャーレベル

ポジション名	【WEB面接可】セールスエンジニア:日本市場へ本格進出！目標：国内TOP3！
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	Quicktron Japan(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	運輸・倉庫・物流
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>日本企業の物流倉庫における労働人口不足課題を解決する当社開発の運搬型ロボット「Quicktron」のセールス企画、販売を行って頂きます。</p> <p>【具体的には】</p> <p>■運搬型ロボットのセールス企画・販売</p> <ul style="list-style-type: none">・滑り込みタイプの搬送型ロボット・高さ方向に拡大する収納スペースに対応した新規ロボット <p>日本の倉庫特徴に合わせたこの2つを主力ソリューションとし、日本物流倉庫市場に本格進出を開始しております！</p>
企業について(社風など)	<p>自動搬送ロボットの販売、導入サービス提供、保守・メンテナンス物流に関するソリューションの提供、コンサルティング</p> <p>従業員数 12名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】CADを使った設計 実務経験（物流業界であれば尚可）</p> <p>【歓迎】中国語スキル（日常会話?ビジネスレベル）</p> <p>倉庫自動化などの企画・検討・導入などの経験ある方</p> <p>■中国EC最大手アリババグループにおける自動物流倉庫ソリューションを一手に引き受けている世界でトップクラスの企業です。</p> <p>【販売商品の特徴】本ポジションで扱うロボットは、「独身の日」というECサイトのイベントデーで売上た（1日で3兆4000億円）分の商品を3日以内ですべて消費者に配送した世界最高クラスのAIを搭載！</p> <p>当社商品は日本企業の物流問題解決に一躍を担える為、自信を持った提案・推進ができます！</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 300万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員