

求人情報

企業コード:40933 ジョブコード:20230525-104-01-035

マネージャーレベル

ポジション名	【営業/東京】海外常駐/グローバルに活躍可能/スタンダード市場上場
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	岡谷電機産業(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>関東エリアの大手完成品メーカーに対して、主力のコンデンサ製品を中心にノイズやサージ・センサー等の電子部品の法人営業をお任せします。カスタム製品が多い為、提案幅が大きい営業となります。</p> <p>入社直後は国内向け既存顧客の深耕営業が中心です。展示会などを通して技術部門や購買部門の方との新規顧客リレーション構築も行って頂きます。</p> <p>【将来性】将来的に事業拡大による海外転勤をお願いします。</p> <p>勤務地は香港、上海、シンセン、台湾、シンガポール、タイ、アメリカのいずれかです。ご入社後、ご本人のご経験によりますが半年?2年程度は国内営業を中心に製品知識学んでいただいた後に海外転勤を想定しています。</p>
企業について(社風など)	<p>コンデンサ製品、ノイズ対策製品、サージ対策製品、LED関連製品、センサ関連製品の製造、販売 【主要顧客】 沖電気工業(株) キヤノン(株) ソニー(株) シャープ(株) (株)東芝 富士通(株) (株)日立製作所 ファナック(株) 日本電気(株) など他多数</p> <p>従業員数 179名</p>
勤務時間	08:30～ 17:20
応募条件	<p>【必須】◆法人営業経験 ◆海外赴任可能な方</p> <p>【歓迎】◆海外赴任がある経験 ◆マネジメント経験</p> <p>【補足】◆数か月間は配属先でのOJTメインで製品知識や業界知識などを身に付けて頂きます。より専門性の高い知識については、本社技術担当や営業所の先輩より随時指導していただきます。その後は国内営業を中心に担当いただいた後、海外転勤していただきます。◆人数が比較的に多い組織で、チームとして協力しながらやっていく雰囲気、相談しやすい職場環境です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 127日
契約期間	正社員