

求人情報

企業コード:a9757 ジョブコード:20240114-044-01-022

マネージャーレベル

|              |   |
|--------------|---|
| ポジション名       | 【東京/投資用不動産の営業】土日祝休/月残業平均10H/成果主義/インセン〇  |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）   |
| 企業名          | (株)COLORS   |
| 掲載開始・更新      | 2024-05-11 / 2024-05-11   |
| 職 種          | 資産/不動産資産/不動産 - その他  |
| 業 種          | 住宅・不動産・施設関連   |
| 勤務地          | アジア 日本 東京都  |
| 仕事内容         | <p>投資用マンションの企画・開発・販売等を行う当社にて、自社開発している国内不動産(主に東京23区)を中心に営業をお任せします。具体的には ■キャッチメイン、テレフォンアポイント、街頭アンケート等による発客</p> <p>■物件のご紹介■お客様のニーズをヒアリングし、具体的なプランのご提案 ■契約業務■アフターフォロー【キャリアパス】現在部署を新しく構築している最中で、ポストチャンスが豊富です。年次や年齢・中途入社のハンデはなく、いずれ組織をけん引できるリーダー候補、将来の幹部候補を探しています。ぜひご応募ください。【インセンティブ】業界最高水準に設定している為、年収2000万円?3000万円も目指すことができます。</p> |
| 企業について(社風など) | <p>■新築の自社ブランドマンション(投資用不動産)の企画・土地の仕入れ・開発 販売・賃貸管理■マンション管理■運用不動産全般のコンサルティング</p> <p>従業員数 54名</p>  |
| 勤務時間         | 10:00～ 19:00  |
| 応募条件         | <p>【必須】投資用不動産販売のご経験をお持ちの方【魅力】ご提案先の属性上、平日のご提案が多い為土日休みを実現できております。■決められた時間内で成果を上げることができる人を讃える風土のため、残業月平均10</p> <p>H程度です。給料日・誕生日早上がりDAYなども制度としてございます。【強み】■大手デベロッパーで開発を経験した社員が多数在籍しており、そのノウハウを生かした開発力があります。また施工管理技士による徹底した開発管理を行っております。■ZEH評価基準を満たした物件を販売することで、環境問題の改善、進行する地球温暖化の防止はもちろん、オーナー様の所有する物件の資産価値向上にも努めてまいります。</p>        |
| 日本語能力        | 流暢（日本語能力試験1級又はN1）   |
| 年 収          | 日本・円 800万円 ～ 3000万円   |
| 休 日          | 年間休日 123日   |
| 契約期間         | 正社員   |