

## 求人情報

企業コード:11309 ジョブコード:20240222-102-01-009

マネージャーレベル

ポジション名	【兵庫(高砂市)】 営業(海外メイン)医薬品の中間体/リピッド事業部/完全週休2日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	日本精化(株)
掲載開始・更新	2024-05-31 / 2024-06-04
職種	営業 - その他
業種	化学・石油メーカー
勤務地	アジア 日本 兵庫県
仕事内容	<p>ファインケミカルメーカーである当社にて、医薬品の中間体における営業活動を担当。現在取引のある国内外の製薬会社様を中心に医薬品の有効成分を包むカプセルのようなものを販売いただきます。</p> <p>ただ顧客を訪問するだけでなく、現在市場に求められていること・顧客のニーズをマーケティング活動を通して掴んでいただきます。顧客訪問だけでなく、上記のような活動や、提案資料作成もお任せいたします。はじめは既存顧客への深耕営業が中心ですが、将来的には新たな市場開拓/顧客開拓に携われるチャンスがあります。</p>
企業について(社風など)	<p>■精密化学品の製造販売 ■化粧品品の製造販売 ■工業用化学品の製造販売 ■不動産の賃貸</p> <p>従業員数 398名</p>
応募条件	<p>【必須】 ■化学業界での営業経験(メーカー/商社不問。理系/文系不問) もしくは化学系の学部を卒業された方 ■ビジネスでの英語使用経験がある方。 【歓迎】 ■GMPや薬事・医薬品の知識をお持ちの方。</p> <p>【リピッド事業本部】2年前に立ち上げた社内ベンチャー事業。医薬品(中間体)に関する研究開発?製造?営業活動を行っています。事業としては、直近、当事業に関わる人員の増員(この1年で15名以上の中途採用を実施*研究/品質/製造等)や50億円以上の設備投資を実施中等、急成長中の事業であり、今後も成長が期待される事業となっています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 500万円 ~ 650万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員