

求人情報

企業コード:a1966 ジョブコード:20240225-031-01-012

マネージャーレベル

ポジション名	【内装工事提案営業/プロフェッショナル】 好待遇で高効率な働き方/年休125日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	(株)ベネフィットライン
掲載開始・更新	2024-05-31 / 2024-05-31
職種	営業 - その他
業種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【具体的な職務】</p> <p>■内装設計施工工事の営業（新規、ルート含む案件受注活動） ■クライアントへのプレゼン、見積り提案、契約締結 ■積算部門との連携</p> <p>【工期】 規模により1か月?1年程度 【地域】 首都圏</p> <p>【受注額】 1件あたり1000万円?5億円程度(平均5000万)</p> <p>【待遇】 高利益率を実現し、社員の給与に還元する文化です。よほどの高年収でない限り、前職の年収を保証します。</p> <p>【実績】 ユナイテッドアローズ店舗・日本橋イーストビル等</p> <p>【案件】 案件は9割元請。新規、既存両方ご担当いただけます。</p>
企業について(社風など)	<p>●オフィス/ホテル/飲食/物販/アパレル/商業施設など幅広い物件に対する デザイン・設計/内装施工/内装監理業務</p> <p>従業員数 100名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】 内装施工管理の業務経験（10年程度）</p> <p>《当社では「待遇」「仕事のやりがい」どちらも両立できます。分業制（営業部、設計部、制作部、制作計画部）を確立。目の前の業務に集中し、効率的に成長できます》</p> <p>【働きやすさ】 社内の他部門と協力でき、予算管理はチームごとに行っています。仕様の変更があったとしても、素早く連携し、スピーディーに解決できます。現業務負荷が大きくなりないうちに、上司や人事が管理しており、残業が多いとアラートが入るようになっております。また直行直帰可能であり、スケジュール管理等含め本人に裁量を与えられ自由度が高い環境です。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休日	年間休日 125日
契約期間	正社員