

求人情報

企業コード:d7148 ジョブコード:20240112-030-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【営業MGR(役員候補)】将来的に営業戦略にも挑戦/IPO準備/リモート
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)ウェブライフ
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■Shopify Plus/パートナーに認定されている当社にて、Shopifyの導入を希望している大手の新規顧客に対して営業をお任せします。(インバウンド顧客中心) 将来的に社長直下で営業戦略の設計にも挑戦できます。</p> <p>【採用背景】今までは既存顧客への対応を中心に事業を成長してきましたが、提案を強化していましたが、IPOを見据え、中堅?大手企業の新規案件を獲得し現状の売り上げの2倍を目指しています。</p> <p>現状は代表自らが新規の営業しておりますが今回採用した方に営業スペシャリストとして事業を牽引していただくだけでなく、社長直下で営業戦略の立案や組織のマネジメントまで裁量広くご活躍いただくことを期待します。</p>
企業について(社風など)	<p>Shopify（世界シェアNo.1のEコマース）のPlus Partnerとして、お客様の課題解決、Shopifyデザイン、構築（コーディング、開発）、Shopifyアプリ開発（パブリックアプリ、カスタムアプリ）、保守運用、サーバー構築</p> <p>従業員数 103名</p>
勤務時間	10:00～ 19:00
応募条件	<p>【いずれも必須】 ■従業員数1,000名以上の企業への新規営業のご経験(インバウンド対応でも可) ■無形商材の営業経験 ■EC関連への知見 ※プレイヤーとしての活躍だけでなく、戦略まで携わりたい方歓迎</p> <p><企業の魅力> 国内で数千社以上あるShopifyパートナーの中で、Plus Partner of the Yearを受賞を受賞しています。2022年4月に3社合併に伴う新会社設立し、現在IPOに向け準備中です。20年前から黒字経営を続けており、17年間EC制作に携わっています。ホームページの作成・制作サービス「BiNDup」など長い歴史を持っています。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員