

求人情報

企業コード:f7076 ジョブコード:20231213-008-01-007

スタッフレベル

ポジション名	【反響営業】三菱地所G/在宅勤務可/まずは気軽にカジュアル面談から[Web面接可]
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	Hmlet Japan(株)
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-14
職 種	ホテル/レジャー/外食系/旅行 - 店長/店舗管理/スーパーバイザー
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>日本で初めて「コリビング」を提唱するパイオニアとして、コミュニティのある暮らしができる賃貸住宅『Hmlet』を展開している当社にて、営業をお任せいたします。物件のご提案や契約締結を担当して頂きます。</p> <p>【詳細】100%反響営業。お問合せ頂いたお客様に物件を提案し、契約を締結して頂きます。契約締結後は、営業サポートが顧客対応を行います。</p> <p>【自由な働き方】週3回リモートワークOK。3D画像による内覧など、顧客対応がオンライン完結のためです。またフレックス制も導入しています。</p> <p>【選考フロー】≪カジュアル面談→書類選考→1次面接(Web)→最終面接(対面)>> ※初回のカジュアル面談では当社事業のご説明をいたします。</p>
企業について(社風など)	<p>不動産業</p> <p>従業員数 48名</p>
応募条件	<p>【いずれか必須】■接客等のホスピタリティ職種のご経験 ■内勤営業のご経験(カスタマーサクセス/コールセンター等) ■日常会話レベルの英語力(海外顧客が7割の為。ただし高度な英語力は不要。)</p> <p>【Hmletとは】隣人を知る機会すらない日本において、コミュニティのある暮らし方を提供する『Hmlet』。好きな時間に各種イベントへ参加が可能な賃貸住宅です。また「手続きは全てオンライン完結」「保証人不要」「仲介手数料・礼金なし」「家具家電・インフラ完備」などの手軽さを理由に、1ヶ月?1年ほど日本に滞在する駐在員/ノマドワーカー/留学生等からのお問合せが増えております。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 以上
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員