

求人情報

企業コード:14296 ジョブコード:20230829-135-01-025

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/営業】情報通信分野におけるビジネス開発・営業/WLB充実◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	住友商事マシネックス(株)
掲載開始・更新	2024-05-11 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>情報通信分野でのビジネス開発・営業をご担当いただきます。次世代通信やAI・IoT等の最先端技術を活用したソリューション提案や、新規ビジネス創出を通じ、お客様のニーズに応えることができる方を求めています。</p> <p>【仕事の魅力】総合商社が持つ総合力と、長年の信用と信頼により築いたネットワーク力を活かし、通信インフラ構築に貢献するビジネスに携われます。</p> <p>【キャリア形成】将来的に管理職としてラインマネージャーを担っていただいたり、他部署においてもご自身の職域・経験の拡大を図ったりすることができます。</p> <p>【募集背景】営業力強化を目的とした増員です。</p>
企業について(社風など)	<p>機械・電機・情報通信・建築設備分野を中心とした産業分野へのビジネスソリューションの提案</p> <p>【主な事業】■鉄鋼非鉄プラント/製造/ICTインフラソリューション、メカトロニクス、設備システム、都市インフラ事業を複合したソリューション提案</p> <p>従業員数 466名</p>
応募条件	<p>【必須】通信業界での営業、もしくはエンジニア経験があること/プロジェクトの進捗を管理できること(目安3年以上)【歓迎】ネットワークや無線の技術的な知識/ExcelやAccess、BIツールなどに習熟している方</p> <p>【当社について】グローバル競争が加速する中、国内の確固な営業基盤やグローバルネットワーク、そして高い技術知識、コーディネート力、情報収集力を武器に幅広い業界の製造業に様々な商品・サービスを提供します。時代とともに移り変わる産業の変化を敏感にキャッチし、ものづくりの現場を支えています。顧客のニーズに対して社内各部署内で速やかに情報を連携し、顧客へ最適なソリューションを提供し、事業成長に貢献します。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 750万円
休 日	年間休日 121日
契約期間	正社員