

求人情報

企業コード:a8705 ジョブコード:20230523-195-01-094

マネージャーレベル

| | |
|--------------|---|
| ポジション名 | 【M&A担当】ドローンサービス/資金調達計126億/国内シェアNo.1/SO制度有 |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| 企業名 | テラドローン(株) |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-11 / 2024-05-14 |
| 職 種 | 企画/マーケティング/PR - 経営企画・事業統括・新規事業開発 |
| 業 種 | 産業機器・重電・設備メーカー |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | 「空から世界を進化させる」というミッションを掲げ自社開発製の特許取得済みである測量用・点検用ドローンを石油ガス・化学・建設業界などへ提供している当社にてM&A担当としてご活躍いただきます。 事業の成長に伴い、積極的に海外も含めたM&Aも行っており、各種プロジェクトを経営陣と進めいただくプロジェクトマネージャーの役割も担って頂きます。 ◆テラドローンの経営戦略/財務戦略全般のサポート◆国内外の投資家、融資銀行、株主対応 ◆M&A戦略の推進◆M&A関連業務推進、補佐(各種調査、バリュエーション、DD、ストラクチャリング、PMI等) |
| 企業について(社風など) | ドローンや空飛ぶクルマに関わる、測量・点検・運航管理のハードウェアやソフトウェアのプロダクトやサービスを一貫して開発/提供。取引先：国内外の大手ゼネコン/建機メーカー/測量会社/大手電力/石油/ガス会社様 従業員数 78名 |
| 応募条件 | 【必須】■M&A案件や事業投資等の企画、提案から実行、クロージングのご経験（事業会社だと好ましい） ■M&Aに必要な財務、会計、法律などに関する基礎知識■ビジネス英語 【ポジションの魅力】 ◇上場前?上場までの管理部門での貴重な実務機会 L今後の事業展開に向けたコアメンバーとして働ける環境です ◇クロスボーダーM&Aも行っておりグローバルな業務も可能 L英語を使った業務をお任せする機会も多数ございます |
| 英語能力 | ビジネス会話 (TOEIC 735-860) |
| 日本語能力 | 流暢（日本語能力試験1級又はN1） |
| 年 収 | 日本・円 500万円 ～ 1000万円 |
| 休 日 | 年間休日 120日 |
| 契約期間 | 正社員 |