

求人情報

企業コード:61606 ジョブコード:20240218-085-01-004

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/輸入営業(課長クラス)】化学品等の輸入販売・新規事業開発◇WEB面接可
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)暁星ジャパン
掲載開始・更新	2024-05-05 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>1957年創業の韓国を代表する企業グループである暁星の日本法人にて、輸入営業担当者として化学品等の輸入販売及び新規事業開発をお任せいたします。</p> <p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■化学品等の韓国からの輸入販売</li><li>■新規事業開発</li><li>■受発注業務・納期管理</li><li>■各種資料の通訳・翻訳業務</li></ul>
企業について(社風など)	<p>■総合商事（繊維、産業資材、化学、重工業、貿易、LED事業、外食事業等）</p> <p>従業員数 75名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】■貿易営業経験10年以上</p> <p>■韓国語上級・英語メール対応可能な方</p> <p>【魅力】語学力を活かした営業経験を積むことができキャリアアップにつながられます。中途ですが研修制度がしっかりしており、育成環境が整っております。業務未経験の方も安心して入社後業務に従事できる環境がございます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
その他言語1	韓国語(ビジネス会話)
年 収	日本・円 600万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員