

求人情報

企業コード:2955 ジョブコード:20240217-002-01-007

スタッフレベル

ポジション名	東京【海外営業】研究機関を支える理化学機器国内No1を海外へ★/年休123日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)ニチリョー
掲載開始・更新	2024-05-05 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	医療機器メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>少量の液体の体積を正確に計量し、分注する器具(ビベット)の製造/販売を行う当社にて、代理店を通じて海外シェア拡大を担います。【魅力】国内では理化学製品のシェアNO1ですが、製造起源である欧米外資企業に</p> <p>品質やアフターフォロー等で差別化を図りシェア拡大に向けて裁量権をもって挑戦できます！ 【詳細】各エリア外資代理店へ、市場動向やニーズに沿った製品/価格変更など、効果的な企画・提案を行います。 【製品】世界最先端の研究現場で使われる理化学製品(ビベットなど) 【出張】最初はアジアを中心に、慣れてきたら欧州への出張。出張は3ヵ月に1度(年2?4回)、2?3週間の出張程度です</p>
企業について(社風など)	<p>■理化学機器製造販売：海外企業が優位な市場で希少な国内企業として、痺いところに手が届く圧倒的製品力(特異な薬品も使用できる特殊性・耐久性・素早いフォロー・使い心地)を強みに拡大中。★「健康経営優良法人2023」に認定★</p> <p>従業員数 110名</p>
勤務時間	08:40～ 17:30
応募条件	<p>?語学力を生かして、日本製品の魅力を伝えたい方へオススメです? 【必須】◆ビジネス英語の経験がある方(目安TOEIC700点、入社後に会話力向上を目指す方) ◆接客、販売、営業の経験がある方</p> <p>【社風】穏やかな社風。「自分が」という私の強さよりも協調性を重視。 社内表彰制度も多く、頑張りを称える風通しの良い社風が魅力◎ 【教育】入社後、約1週間で各部署・工場で業務を体験し、当社の製品や生産工程を理解いただきます。その後は先輩社員の指導の下、国内営業での研修を行います。また、知識・技術習得のため、社外講習やセミナーへも参加いただきます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 350万円 ～ 500万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員