

求人情報

企業コード:e0277 ジョブコード:20240215-204-01-005

マネージャーレベル

ポジション名	【主任クラス】 化学品・新規ソリューション営業/日立グループ/リモートワーク可
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)日立ハイテクネクサス
掲載開始・更新	2024-05-05 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>専門商社としての知見を活かしながら、お客様へ新たな価値創造と調達支援ソリューションを展開しております。そんな当社にて主任クラス(課長補佐)として化学品の営業及び後輩指導をお任せします。</p> <p>■輸入化学品の営業および開発推進 ■化学品ソリューションビジネスの立案・構築・提案・推進(日立グループで化学品を取り扱う数少ない専門商社として、今まで蓄積してきた知識・知見を活かし、日立グループの裾野が広いサプライチェーンとの強靱化に寄与できるソリューションを構築可能)■大手化学品メーカー製品の輸入、販売代理■国内外の仕入先探索【取扱製品】・電子材料用輸入化学品 ・工業用輸入化学品</p>
企業について(社風など)	<p>AIやIoTを活用した総合ソリューションサービス、 (サービス例：金型管理サービス、 RoHS規制・REACH対応化学物質管理システム等) エネルギー、機能化学品、電子関連部材、電子機器、情報機器の販売他</p> <p>従業員数 233名</p>
応募条件	<p>【必須】 ■化学品業界での営業経験 ■英語スキル(TOEIC700点以上) 【歓迎】 ■法令に関する知見 ■海外取引（貿易）実務経験</p> <p>【魅力】 大手化学品・燃料系メーカーとの取引を通じて、海外含め専門営業力、法令、貿易、物流等の知識/経験が積めます。</p> <p>【働き方】 会社として顧客・仕入先との打合せはWEBでの実施も推奨しております。海外担当地域により一部イレギュラー対応はあり得るものの原則土日祝日は休みです。出勤頻度：週1日?とフレキシブルな働き方が可能です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 700万円 ～ 850万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員