

求人情報

企業コード:66476 ジョブコード:20231003-005-01-005

スタッフレベル

ポジション名	【海外営業/アメリカ担当】半導体装置のボールねじ/語学力を活かせる/転勤無
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ケーエスエス(株)
掲載開始・更新	2024-05-14 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	鉄鋼・金属・非鉄
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>半導体装置のボールねじを販売している当社のアメリカでの営業担当として主力製品である『ミニチュアボールねじ』などをご提案する海外営業をお任せいたします。</p> <p>現地の代理店や商社を通じたビジネスが、ほぼ100%です。 【業務内容】※具体的な業務詳細は備考をご参照ください。 ●既存顧客対応 ●新規開拓 【海外出張について】現地代理店とともにユーザとの商談や展示会への出展を行います。訪問先や頻度、スケジュールなどはご自身でプランニングし、1回の出張期間は数日?2週間程度です。</p>
企業について(社風など)	<p>■精密機械およびその部品の製造・販売。 ■商品：精密ボールねじ、転造ボールねじ、送りねじ、各種ユニット製品など</p> <p>従業員数 200名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■海外営業のご経験がある方■TOEIC700点以上 【当社の魅力】 ■誰もが名前を知っているような有名企業に自ら提案できる環境でご活躍頂けます</p> <p>■セクション間の垣根もなく社長とも気軽に話せる社風なので働きやすく定着率が高いのも特徴です ■他社では「つくれない」と言われたモノを独自の技術でつくり上げるチャレンジ精神を大切に、ハイレベルなオーダーメイド製品を国内外のハイテク分野の企業に提供しています ■裁量が大きい環境で、巨大企業との取引を生み出す醍醐味があります</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 500万円
休 日	年間休日 115日
契約期間	正社員