

求人情報

企業コード:44986 ジョブコード:20230829-090-01-026

マネージャーレベル

ポジション名	【静岡】海外営業（係長）業界シェア国内トップ/フレックス/年休122日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	三生医薬(株)
掲載開始・更新	2024-05-14 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	製薬メーカー
勤務地	アジア 日本 静岡県
仕事内容	<ul style="list-style-type: none"><li>・海外の既存・新規顧客営業（シームレスカプセルの応用等）</li><li>・社内の製剤技術者と連携した製品づくりのサポート、提案</li><li>・海外展示会での製品・サービス説明、対応</li></ul> <p>※海外出張有（月に複数回）・・・アジア、南米、中東、ヨーロッパ想定</p> <p>【当社に関して】受託製造会社としては後発ですが、技術開発力は業界トップクラスです。錠剤とカプセルの長所を融合させた新剤形『タブラート』。デンプンや寒天を用いた植物性カプセル『V』など、技術開発力は業界トップクラスです。</p>
企業について(社風など)	<ul style="list-style-type: none"><li>■健康食品、医薬品、一般食品、雑貨等の企画/開発/受託製造</li><li>■原料の開発:抽出/濃縮/精製/粉碎/殺菌</li><li>■特許/商標等の産業財産権調査/文献調査/学術情報調査/製品企画</li></ul> <p>従業員数 680名</p>
応募条件	<p>【必須】 ■ビジネスレベルの英語力（実務での使用経験） ■海外企業への営業経験（目安5年以上） ■海外での新規顧客開拓経験（代理店営業ではなく直接営業の経験が望ましい） ■英文レジュメのご提出</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■BtoB での顧客開拓実績</li><li>■顧客に合わせた英提案書が作成できる方</li><li>■海外顧客からのクレーム対応経験（直接対応処理）</li></ul>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員