

## 求人情報

企業コード:e5454 ジョブコード:20231002-244-01-043

マネージャーレベル

ポジション名	【ソリューション営業】急成長 物流xSaaS/リモート/フレックス
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ハコベル(株)
掲載開始・更新	2024-05-20 / 2024-05-22
職種	営業 - その他
業種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社のソリューション営業をお任せいたします。どんな価値提供をすべきかを考え抜き、最適な物流ソリューションを提案していただく、事業成長を最前線で牽引する重要なポジションです。</p> <p>14兆円を超える物流業界において、セイノーHDの有するブランド・全国の営業ネットワークと、ハコベル事業の仕組・プロダクトを融合し、日本の物流を変革していきます。</p> <p>【具体的な業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・ラストワンマイル領域の大手クライアントに営業</li><li>・顧客課題を解決するためのソリューション立案と推進</li></ul>
企業について(社風など)	従業員数 70名
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・ソリューション営業のご経験</li><li>・多くのステークホルダーと調整しながら営業活動を推進したご経験</li></ul> <p>■ポジションの魅力</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・社会的意義や使命感を肌で味わえる環境</li><li>・顧客への価値提供を実現する瞬間を最前線で感じられるポジション</li></ul> <p>■資本参画企業 物流大手企業も続々参画中です！</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・日本郵政キャピタル・山九・福山通運・日本ロジテム・セイノーHD</li><li>・ラクスル</li></ul>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 800万円 ~ 1200万円
休日	年間休日 125日
契約期間	正社員