

求人情報

企業コード:78117 ジョブコード:20230817-014-01-030

マネージャーレベル

ポジション名	【Account Manager】企業のマーケティングを支援/戦略立案/企業変革支援
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	マーケットワン・ジャパン(同)
掲載開始・更新	2024-05-10 / 2024-05-14
職 種	企画/マーケティング/PR - その他
業 種	マーケットリサーチ・シンクタンク
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■顧客（国内/外資の大手BtoB企業）のデジタルマーケティングにおける戦略立案から各タスクの整理、実行をお任せ致します。</p> <p>■全体のプロジェクトの管理・推進をお任せ致します。</p> <p>【詳細】■顧客が抱える課題を推測・分析し、コンサルティングサービス、デジタルマーケティングサービス、テレサービスの3つのサービスを組合せ、課題解決に向け顧客に伴走します。</p> <p>■見込み顧客のステージを判断、最適なマーケティング施策の立案、実行■MA（Eloqua、Marketo、Pardot）、CRM（Salesforce）などのマーケティングシステム構築、運用</p>
企業について(社風など)	<p>■BtoBビジネスを展開する企業向け営業・マーケティング支援、リサーチ、コンサルティングサービスの提供 ■男女比50：50</p> <p>■世界30カ国以上の顧客企業、27以上の言語への対応、総顧客企業数300社以上</p> <p>従業員数 75名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【いずれも必須】■プロジェクトマネジメント経験■CRM、MA、WebAdなどのマーケティングシステムの理解 ■ビジネスレベルの英語力</p> <p>【歓迎】■マーケティング業務もしくはコンサルティング業務のご経験</p> <p>【競合優位性】■マーケティング x BtoB x グローバル?国内でいち早くインサイドセールスに取り組んできた企業で、20年以上の事業経験で培ったノウハウ有！本社（米国）との繋がりがからグローバル展開に強く、海外進出する企業の支援を強みとします。</p> <p>【やりがい】■様々な経歴の方が切磋琢磨しながら業務を行っている内容についての声をまとめています。 <https://www.talent-book.jp/marketone></p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 600万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員