

求人情報

企業コード:83371 ジョブコード:20240131-194-01-001

英語を活かせる

マネージャーレベル

ポジション名	東京【海外営業/マネージャー】繊維×ITで次世代事業創出/裁量◎【WEB面接可】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	丸井織物(株)
掲載開始・更新	2024-05-05 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	ファッション・アパレル・アクセサリ関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>立ち上げフェーズの繊維事業で、ブレイングマネージャーとして国内外の新規の販路開拓を中心に任せします。当社の生地を採用いただける海外のアパレル企業を増やしたり、リピート獲得をされるお仕事メインです。</p> <p>【具体的に】開拓の方法は、最初のうちは日本の商社と連携したり、展示会で顧客を獲得するところから始めます。市場などのリサーチから、企画立案、提案・実行までを自ら企画して幅広く動けるため、裁量の大きさが魅力のポジションです。お客様の製品に合わせた生地を提案するため、対面の商談も発生するため、年に4回程度、欧米・中国・韓国に1?2週間の、出張商談もお任せします。</p>
企業について(社風など)	<p>【事業内容】合繊織物及び合繊産業資材織物製造 【販売先】東し、蝶理、一村産業</p> <p>従業員数 300名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】海外に対し、商材を提案営業したご経験 ※商材不問 WEB（SNS等）を使ってダイレクトマーケティングのご経験がある方や、繊維・部品を海外企業に導入したご経験のある方は歓迎です！</p> <p>【働き方について】過重な残業禁止、有休消化率100%を全社あげて目指し働き方をより良くしていく意識があります。家族手当や資格取得支援制度など、会社から多方面からのバックアップがございます。</p> <p>【当社の強み】日本一の生産と伝統から品質安定が評価されています。合成織物の生産シェアは21%で国内TOPです。トヨタ方式の参考とITによるDXで利益率が向上、ITからの事業拡大しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 600万円～650万円
休日	年間休日 111日
契約期間	正社員