

求人情報

企業コード:97664 ジョブコード:20230908-155-01-013

マネージャーレベル

| | |
|--------------|--|
| ポジション名 | 【大学広告スペシャリスト】教育アプリ「StudyPlus」/EdTech領域スタートアップ |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| 企業名 | スタディプラス(株) |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-15 / 2024-05-21 |
| 職 種 | IT関連（オープン・WEB系） - フロントエンドエンジニア |
| 業 種 | インターネット・プロバイダー関連 |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | ■大学の学生募集の課題型解決■大学広告営業メンバーのマネジメント■大学の学生募集に係る商品の企画、発案■事業戦略立案およびセールスイネーブルメントのサポート 顧客に寄り添い、新企画を自由度高く提案をするなど、裁量大きく、課題解決型営業を追求していただけます。成果を出していただければ、やり方は自由にお任せするスタンスです。 会社として近い将来のIPOに向けて準備しているため、IPO前後でさらに会社としての認知度、知名度が高まる中で市場価値を高めることができます。 |
| 企業について(社風など) | ■学習管理プラットフォーム「Studyplus（スタディプラス）」の開発・運営 ■学校・塾予備校・各種スクール事業者向け学習情報プラットフォーム「Studyplus for school」の開発・提供 ■「Studyplus DMP/DSP」の開発・提供・運営 他 従業員数 82名 |
| 応募条件 | 【必須】 ■大学向け営業経験5年以上 ■マネジメント経験2年以上 【歓迎】 ■大型クライアントのアカウントエグゼクティブ経験 ■大学の入試広報戦略の立案・実行経験 ◎クライアント（大学）の課題を基に、学習者（受験生）ファーストで「大学選択の負」を解消するプロダクトの企画に携わることが出来る◎チャレンジャーとしてマーケット内でのポジション確立までの大変さや、マーケット変革を達成出来た時の喜びを感じて頂くことが出来る◎これまでの大学向けの学生募集の課題解決型営業のご経験を活かしながら、早期にリーダー、マネージャーとしてのご経験、および相応の待遇が得られる |
| 日本語能力 | 流暢（日本語能力試験1級又はN1） |
| 年 収 | 日本・円 800万円 ～ 1200万円 |
| 休 日 | 年間休日 123日 |
| 契約期間 | 正社員 |